

# REDES DE APOYO Y ALIADOS



**SINAFOCAL**  
Sistema Nacional de Formación  
y Capacitación Laboral



# REDES DE APOYO Y ALIADOS

- OBJETIVOS:
- 1) CONCIENCIAR AL EMPRENDEDOR QUE ESTÁ DENTRO DE UN ECOSISTEMA DE EMPRENDEDORES Y EL DEBE FORMAR PARTE DE EL.
- 2) DESPERTAR EN EL EMPRENDEDOR EL DESEO DE CONSTRUIR SU RED DE APOYO Y CONSEGUIR ALIADOS PARA SU EMPRENDIMIENTO.
- 3) APOYAR AL EMPRENDEDOR A VISUALIZAR Y ENCONTRAR PARA SU RED DE APOYO Y LOS ALIADOS POTENCIALES.



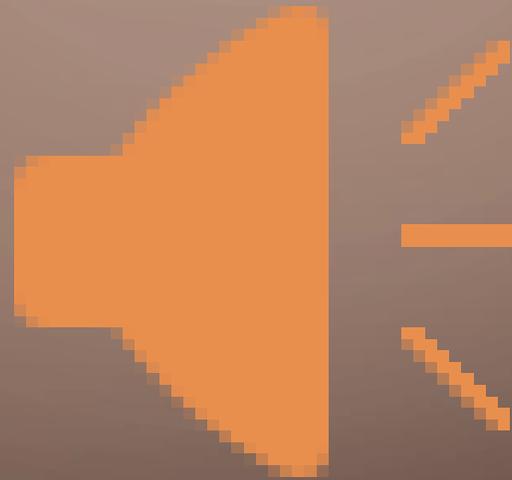
**SINAFOCAL**  
Sistema Nacional de Formación  
y Capacitación Laboral





**SINAFOCAL**  
Sistema Nacional de Formación  
y Capacitación Laboral

# EPISODIO ÚNICO DE REDES DE APOYO Y ALIADOS



**TAPE**   
**KAKUA** 

# RED DE APOYO Y ALIADOS DEL EMPRENDEDOR

EL EMPRENDEDOR ES PARTE DE UN ECOSISTEMA, ES VITAL QUE SEA CONCIENTE DE LA NECESIDAD DE CAMINAR CON REDES DE APOYO y ALIADOS EN DIFERENTES NIVELES: SUS PARTNERS, LOS ESLABONES DE LA CADENA DEL SECTOR QUE LE OCUPA, ENTES PRIVADOS , INSTITUCIONES PÚBLICAS QUE SE OCUPAN DEL EMPRENDEDOR Y DE LAS MIPYMES CON DIFERENTES SERVICIOS Y ACOMPAÑAMIENTO.

EL EMPRENDEDOR NO PUEDE NI DEBE DESPEGAR SOLO EN ESTE MERCADO DONDE HAY MUCHISIMAS OPORTUNIDADES CON ALIADOS PRIVADOS, PARTICULARES Y PUBLICOS.





**SINAFOCAL**  
Sistema Nacional de Formación  
y Capacitación Laboral



# REDES DE APOYO Y ALIADOS DEL EMPRENDEDOR

- EL ECOSISTEMA EMPRENDEDOR E INCUBADORAS DE EMPRESAS EN PARAGUAY : NIVEL MACRO

Miembros de la Red Nacional de Emprendimiento eligieron a los consejeros representantes ante el Consejo Consultivo del Ecosistema Emprendedor Paraguayo, quienes tendrán a su cargo la coordinación e implementación de objetivos estratégicos del sector, en el marco de la SINAMIPYMES. Estos objetivos son: Ser un espacio de promoción e intercambio del Ecosistema Emprendedor, y de las iniciativas que promuevan, acompañen, asesoren o formen al emprendedor.

(<http://www.mic.gov.py/mic/w/contenido.php?pagina=1&id=1727>)

# REDES DE APOYO Y ALIADOS

- COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS SEGÚN NECESIDADES DE PODER
- PERSUASION Y REDES DE APOYO;
- Estas hacen referencia a la necesidad de influir sobre los demás, de captar simpatizantes para su EMPRENDIMIENTO O EMPRESA y que se dejen capitanear por él. Persiguen también tener impacto social, aunque ellos prefieren la libertad de la independencia.
- Son personas dinámicas y enérgicas que ponen en marcha múltiples actividades, les encanta involucrar a otros con la misma causa para tener resultados ganar ganar.



**SINAFOCAL**  
Sistema Nacional de Formación  
y Capacitación Laboral

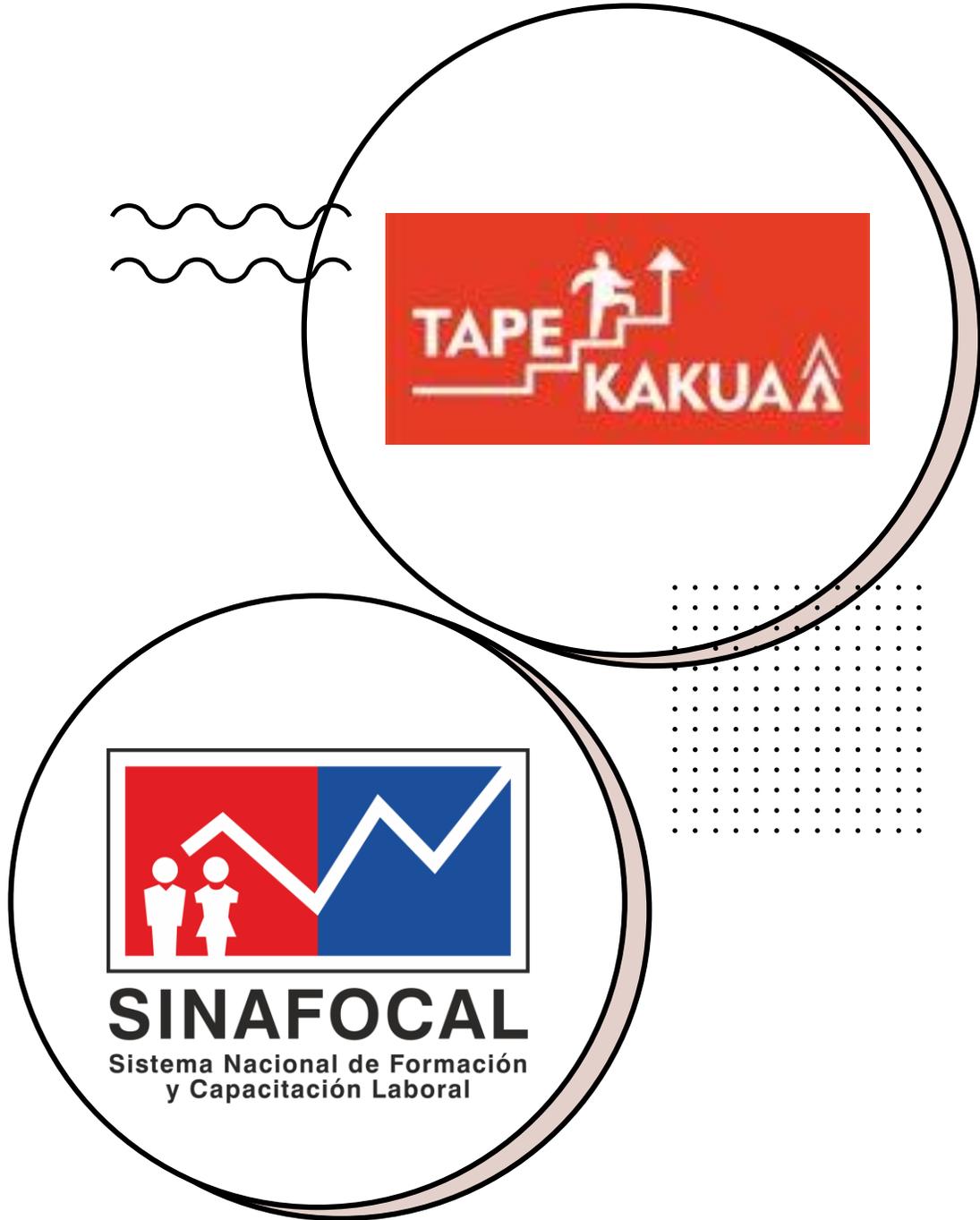


**SINAFOCAL**

Sistema Nacional de Formación  
y Capacitación Laboral

# ALIADOS PARA TU EMPRENDIMIENTO: CONSEJOS

- Para aquellos que están buscando asegurar una alianza crítica, les comparto estos consejos:
- 1. Muestra a tu producto en acción
- Un pitch puede ser una buena forma de mostrar un concepto, pero las startups pueden superar la brecha de credibilidad demostrando su idea en acción. Muestra tu producto, deja que las personas experimenten con él y da un recorrido por tu servicio. Requiere de más trabajo, tiempo y esfuerzo, pero asegura que tu visión sea clara para los aliados potenciales y enseña que estás completamente comprometido.



## ALIADOS PARA TU EMPRENDIMIENTO : CONSEJOS

- En el momento de identificar a las alianzas potenciales, sé estratégico en tu forma de pensar. Reconoce quién podría estar más INTERESADO por una alianza o más dispuesto a innovar.
- Tus primeras alianzas serán difíciles de conseguir, pero poco a poco irá haciéndose más fácil.

# ALIADOS PARA TU EMPRENDIMIENTO : CONSEJOS

- CUANDO BUSQUES SOCIOS Y ALIADOS DEBES SER UN CAMPEÓN Y EL MAYOR EVANGELISTA DE TU NEGOCIO. TEN EN CUENTA QUE SI NO DEMUESTRAS QUE CREES EN TU PRODUCTO, NADIE CREERÁ EN ÉL.
- CREE EN TI Y EN TU PRODUCTO





**SINAFOCAL**  
Sistema Nacional de Formación  
y Capacitación Laboral

## TAREAS

- 1) INFORMARSE DE LOS ACTORES, YA SEAN INSTITUCIONES PUBLICAS, PRIVADAS O PARTICULARES QUE FORMAN PARTE DEL ECOSISTEMA DE EMPRENDEDORES EN PARAGUAY.
- INTEGRAR ALGUN GREMIO DE SU SECTOR .
- PARTICIPAR DE CONCURSOS PARA SER VISIBILIZADO POR LOS INTEGRANTES DE ESTOS ECOSISTEMAS.
- UBICAR A SUS ALIADOS.